



AUS DER BRANCHE FÜR DIE BRANCHE

KREBS Consulting – der Name steht für über 10 Jahre Erfahrung in der Werkzeugbranche und herausragende Beratungsleistungen. Das Unternehmen vermittelt Mittelständigen- und Großunternehmen, aber auch Konzernen, Fach- und Führungskräfte bis hin zur Top Management Ebene im Vertrieb & Marketing, sowie beratend in strategischen und operativen Fragen zur Seite. Unsere Auftraggeber profitieren vom Know-how der Werkzeugbranche, sowie die individuelle Lösungsfindung. Die langjährige Branchenzugehörigkeit befähigt das Unternehmen erstklassige „Insiderberatung“ anzubieten, um somit unseren Klienten „Maßanzüge“ zu schneiden.

**DIE NR.1 DER UNTERNEHMENS- UND
PERSONALBERATUNG DER WERKZEUGBRANCHE**



Job. Business. Management.

KREBS Consulting

Vertriebsmanager Befestigungstechnik (m/w/d)

Firmenprofil

Unser Mandant ist ein Familienunternehmen und Europas größter Einkaufs- und Marketingverbund im Produktionsverbindungshandel mit zahlreichen mittelständischen Handelsunternehmen aus den Bereichen Werkzeuge, Maschinen und Betriebseinrichtungen, Baubeschläge und Bauelemente, Sanitär und Heizung, Stahl und Befestigungstechnik, Schweiß-, Sicherheits- und Industrietechnik sowie Arbeitsschutzprodukten. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir einen Vertriebsmanager Befestigungstechnik.

Aufgabengebiet

- ◆ Sie betreuen die Mitgliedsunternehmen, Fachkreise und Kompetenzgruppen im Innen- und Außendienst
- ◆ Darüber hinaus wirken Sie aktiv am Ausbau des Lagergeschäftes mit
- ◆ Sie bearbeiten Anfragen, Angebote, Aufträge sowie Reklamationen und bereiten Verkaufsaktionen vor
- ◆ Die Konditionspflege (Datenpflege) gehört ebenso zu Ihrem Aufgabenbereich
- ◆ Sie arbeiten aktiv an aktuellen Projekten im Team Befestigungstechnik mit
- ◆ Ausbau und Weiterentwicklung des Bereiches Befestigungstechnik
- ◆ Enge Zusammenarbeit mit den Lieferanten und Kooperationspartnern

Anforderungsprofil

- ◆ Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und ggf. eine relevante Weiterbildung
- ◆ Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Position im Vertrieb im Handel
- ◆ Sie verfügen über Branchenkenntnisse sowie gute Produkt- und Sortimentskenntnisse im Bereich Befestigungstechnik
- ◆ Darüber hinaus verfügen Sie über sehr gute MS-Office Kenntnisse, SAP-Kenntnisse sind von Vorteil
- ◆ Eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise sowie eine hohe Eigeninitiative und Dienstleistungsorientierung
- ◆ Sie haben gute kommunikative Fähigkeiten, ein sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- ◆ Außerdem sind Sie zu Dienstreisen innerhalb Deutschlands bereit

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen! Bitte schicken Sie uns per Mail unter info@krebs-consulting.com Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im PDF-Format (max. 3 MB) unter Angabe der Projekt-Nr.: 2019-109, sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrer frühestmöglichen Verfügbarkeit. Sie haben noch Fragen? Wir sind gern für Sie da. Kontaktieren Sie uns unter **+49(0) 06431 212499 0** oder www.krebs-consulting.com