



AUS DER BRANCHE FÜR DIE BRANCHE

KREBS Consulting – der Name steht für über 10 Jahre Erfahrung in der Werkzeugbranche und herausragende Beratungsleistungen. Das Unternehmen vermittelt Mittelständigen- und Großunternehmen, aber auch Konzernen, Fach- und Führungskräfte bis hin zur Top Management Ebene im Vertrieb & Marketing, sowie beratend in strategischen und operativen Fragen zur Seite. Unsere Auftraggeber profitieren vom Know-how der Werkzeugbranche, sowie die individuelle Lösungsfindung. Die langjährige Branchenzugehörigkeit befähigt das Unternehmen erstklassige „Insiderberatung“ anzubieten, um somit unseren Klienten „Maßanzüge“ zu schneiden.

**DIE NR.1 DER UNTERNEHMENS- UND
PERSONALBERATUNG DER WERKZEUGBRANCHE**



Job. Business. Management.

KREBS Consulting

Teamleiter Beschläge (m/w/*)

Firmenprofil

Unser Mandant ist ein Familienunternehmen und Europas größter Einkaufs- und Marketingverbund im Produktionsverbindungshandel mit zahlreichen mittelständischen Handelsunternehmen aus den Bereichen Werkzeuge, Maschinen und Betriebseinrichtungen, Baubeschläge und Bauelemente, Sanitär und Heizung, Stahl und Befestigungstechnik, Schweiß-, Sicherheits- und Industrietechnik sowie Arbeitsschutzprodukten. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir einen Teamleiter Beschläge.

Aufgabengebiet

- ◆ Erstellung des Team-Budgets und Unterbreitung von Investitionsvorschlägen
- ◆ Durchführen von Lieferantenverhandlungen und Aufdeckung von eventuellen Optimierungsbedarfen/-möglichkeiten
- ◆ Erhebung und Auswertung von Markt- und Wettbewerbsdaten sowie Ableitung von eventuellem Handlungsbedarf
- ◆ Verantwortung für die Einhaltung der definierten Prozesse im Team
- ◆ Steuerung der Marketingaktivitäten im Rahmen des Aufgabenbereiches
- ◆ Konzeption und Umsetzung von Projekten im Team, inklusive der Projektleitung und aktive Mitarbeit
- ◆ Führung der unterstellten Mitarbeiter sowie Weiterentwicklung und Identifizierung von Entwicklungsbedarfen

Anforderungsprofil

- ◆ Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder abgeschlossenes relevantes Studium
- ◆ Mehrjährige Berufserfahrung in vergleichbarer Position, idealerweise im Handel
- ◆ Sehr gute Markt- und Sortimentkenntnisse in den Bereichen Tür-, Fenster- und Möbelbeschläge
- ◆ Fundiertes Know-How in den Bereichen Vertrieb und Einkauf
- ◆ Fähigkeit zur Analyse von Strukturen sowie die Fähigkeit zur Systematisierung
- ◆ Sehr gute kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- ◆ Sicheres Auftreten, technisches Verständnis sowie ausgeprägtes Organisations- und Planungsvermögen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen! Bitte schicken Sie uns per Mail unter info@krebs-consulting.com Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im PDF-Format (max. 3 MB) unter Angabe der Projekt-Nr.: 20-17082, sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrer frühestmöglichen Verfügbarkeit. Sie haben noch Fragen? Wir sind gern für Sie da. Kontaktieren Sie uns unter **+49(0) 06431 212499 0** oder www.krebs-consulting.com