



AUS DER BRANCHE FÜR DIE BRANCHE

KREBS Consulting – der Name steht für über 10 Jahre Erfahrung in der Werkzeugbranche und herausragende Beratungsleistungen. Das Unternehmen vermittelt Mittelständigen- und Großunternehmen, aber auch Konzernen, Fach- und Führungskräfte bis hin zur Top Management Ebene im Vertrieb & Marketing, sowie beratend in strategischen und operativen Fragen zur Seite. Unsere Auftraggeber profitieren vom Know-how der Werkzeugbranche, sowie die individuelle Lösungsfindung. Die langjährige Branchenzugehörigkeit befähigt das Unternehmen erstklassige „Insiderberatung“ anzubieten, um somit unseren Klienten „Maßanzüge“ zu schneiden.

**DIE NR.1 DER UNTERNEHMENS- UND
PERSONALBERATUNG DER WERKZEUGBRANCHE**



Job. Business. Management.

KREBS Consulting

Fachberater (m/w) Betriebseinrichtung Südbayern

Firmenprofil

Mehr als 2.700 hoch motivierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in über 50 Ländern machen mit ihrer Leistung unseren Mandanten zu dem, was er heute ist: zu Europas Marktführer im Vertrieb von Qualitätswerkzeugen und zu einem der attraktivsten und zugleich anspruchsvollsten Arbeitgeber unserer Branche. Das gesunde Wachstum spiegelt sich unter anderem im weltweiten Jahresumsatz von mehr als einer Milliarde Euro in 2017 wider. Zur Verstärkung des Teams in München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen kompetenten Produkt Marketing Manager Betriebseinrichtung.

Aufgabengebiet

- ◆ Sie übernehmen die technische Fachberatung für Betriebseinrichtungen in Südbayern und Ost Österreich
- ◆ In Ihr Aufgabenbereich fällt zudem die CAD Planung vor Ort
- ◆ Außerdem sind Sie zuständig für die Angebotserstellung/-verfolgung und fragen bei Bedarf Sonderartikel an
- ◆ Sie prüfen auf Wirtschaftlichkeit/Machbarkeit und erarbeiten Lösungsvorschläge
- ◆ Zusätzlich sind Sie Ansprechpartner für die Kunden und den Außenvertrieb bei Betriebseinrichtungsprojekten
- ◆ Sie bringen Ihr Expertenwissen bei der Produktentwicklung ein
- ◆ Zudem nehmen Sie an Fachmessen und Kundenschulungen teil

Anforderungsprofil

- ◆ Als Idealkandidat besitzen Sie eine abgeschlossene technische Ausbildung und verfügen über kaufmännische Kenntnisse
- ◆ Sie haben Spaß am Umgang mit Kunden und haben idealerweise Erfahrung im Vertrieb
- ◆ Idealerweise konnten Sie sich bereits Kenntnisse in einem CAD-Programm sowie in SAP aneignen
- ◆ Außerdem sind Sie rhetorisch begabt und können Kunden begeistern
- ◆ Sie bringen eine hohe Kunden- und Serviceorientierung sowie Begeisterungs- und Teamfähigkeit mit
- ◆ Sie sind versiert im Umgang mit dem MS Office-Paket
- ◆ Als Wunschkandidat bringen Sie Branchenkenntnisse im Bereich der Betriebseinrichtungen mit

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen! Bitte schicken Sie uns per Mail unter info@krebs-consulting.com Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im PDF-Format (max. 3 MB) unter Angabe der Projekt-Nr.: 20-17081 , sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrer frühestmöglichen Verfügbarkeit. Sie haben noch Fragen? Wir sind gern für Sie da. Kontaktieren Sie uns unter **+49(0) 06431 212499 0** oder www.krebs-consulting.com