

# AUS DER BRANCHE FÜR DIE BRANCHE

**KREBS Consulting** – der Name steht für über 10 Jahre Erfahrung in der Werkzeugbranche und herausragende Beratungsleistungen. Das Unternehmen vermittelt Mittelständigen- und Großunternehmen, aber auch Konzernen, Fach- und Führungskräfte bis hin zur Top Management Ebene im Vertrieb & Marketing, sowie beratend in strategischen und operativen Fragen zur Seite. Unsere Auftraggeber profitieren vom Know-how der Werkzeugbranche, sowie die individuelle Lösungsfindung. Die langjährige Branchenzugehörigkeit befähigt das Unternehmen erstklassige „Insiderberatung“ anzubieten, um somit unseren Klienten „Maßanzüge“ zu schneiden.

**DIE NR.1 DER UNTERNEHMENS- UND  
PERSONALBERATUNG DER WERKZEUGBRANCHE**



Job. Business. Management.

**KREBS Consulting**

## Produkt Manager Baubeschläge (m/w)

### Firmenprofil

Unsere Mandant ist ein regionaler Großhändler für Beschläge, Sicherheitstechnik, Werkzeuge, Maschinen und Industriebedarf. Das Unternehmen ist seit über 20 Jahren ein zuverlässiger Partner für Profis für das Tischlerhandwerk, Handwerk, Bau und Industrie. Im Sortiment befinden sich neben Beschlägen, Türklinken, Drückern, Handmaschinen von Bosch und Festool auch Großmaschinen für den semiprofessionellen und professionellen Einsatz. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir für unseren Mandanten einen Produkt Manager für den Bereich Baubeschläge am Firmensitz

### Aufgabengebiet

- ◆ Beratung und Betreuen der Kunden auch bei Objektausschreibungen
- ◆ Sie steuern und verantworten den Produktbereich Baubeschläge und erreichen die geplanten Umsatzziele
- ◆ Laufende Akquise und Beratung von Bauherren, Architekten, Planern und weiteren Objektbeteiligten
- ◆ Erarbeiten von adäquaten, objektbezogenen Lösungen unter Berücksichtigung der bautechnischen Anforderungen
- ◆ Schnittstelle zwischen Unternehmen und Kunden
- ◆ Durchführen von technischen Beratungen bei Kunden vor Ort
- ◆ Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

### Anforderungsprofil

- ◆ Kaufmännische Kenntnisse sowie Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten
- ◆ Wünschenswert: Erfahrung im Projektgeschäft
- ◆ Lösungsorientierte Denk- und Vorgehensweise
- ◆ Technische Affinität sowie Freude am Umgang mit komplexen Fragestellungen
- ◆ Idealerweise Erfahrung in der Werkzeugbranche mit Schwerpunkt Baubeschläge
- ◆ Wohnort im Umfeld von Chemnitz
- ◆ Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Engagement und Eigeninitiative runden Ihr Profil ab

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen! Bitte schicken Sie uns per Mail unter [info@krebs-consulting.com](mailto:info@krebs-consulting.com) Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im PDF-Format (max. 3 MB) unter Angabe der Projekt-Nr.: 20-17088, sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrer frühestmöglichen Verfügbarkeit. Sie haben noch Fragen? Wir sind gern für Sie da. Kontaktieren Sie uns unter **+49(0) 06431 212499 0** oder [www.krebs-consulting.com](http://www.krebs-consulting.com)