



## AUS DER BRANCHE FÜR DIE BRANCHE

**KREBS Consulting** – der Name steht für über 10 Jahre Erfahrung in der Werkzeugbranche und herausragende Beratungsleistungen. Das Unternehmen vermittelt Mittelständigen- und Großunternehmen, aber auch Konzernen, Fach- und Führungskräfte bis hin zur Top Management Ebene im Vertrieb & Marketing, sowie beratend in strategischen und operativen Fragen zur Seite. Unsere Auftraggeber profitieren vom Know-how der Werkzeugbranche, sowie die individuelle Lösungsfindung. Die langjährige Branchenzugehörigkeit befähigt das Unternehmen erstklassige „Insiderberatung“ anzubieten, um somit unseren Klienten „Maßanzüge“ zu schneiden.

**DIE NR.1 DER UNTERNEHMENS- UND  
PERSONALBERATUNG DER WERKZEUGBRANCHE**



Job. Business. Management.

**KREBS Consulting**

## Gebietsverkaufsleiter (m/w) Gebiet Singen

### Firmenprofil

Das Unternehmen besteht seit 1928 und ist ein Handelsunternehmen für Kunden aus der Holz- und Metallverarbeitenden Industrie. Als Produktionsverbindungshandel bietet er Problemlösungen für gewerbliche Abnehmer aus Industrie, Handwerk und kommunalen Betrieben und Behörden. Orientiert an den Kundenwünschen liefert unser Mandant die geforderten Artikel aus den vorgenannten Sortimentsbereichen an seine Kunden. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir einen Gebietsverkaufsleiter (m/w) zur langfristigen Zusammenarbeit für das Gebiet im Umkreis der Zentrale.

### Aufgabengebiet

- ◆ Betreuung des bereits bestehenden Kundenstammes
- ◆ Beratung und Verkauf des Gesamtprogramms
- ◆ Aktive Akquisition neuer Kunden aus Industrie & Handwerk im Hauptsegment der Metallverarbeitung
- ◆ Umsetzung der Vertriebs- und Umsatzziele
- ◆ Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- ◆ Schnittstelle zwischen Kunde und Unternehmen
- ◆ Angebots- und Auftragsbearbeitung

### Anforderungsprofil

- ◆ Sie haben Erfahrung im Bereich der Werkzeugbranche gesammelt oder sind bereits als Außendienstmitarbeiter tätig
- ◆ Sie bringen Kontakte zu Industrie, Unternehmen und Handwerkern im Großraum Singen mit
- ◆ Sie können sich selbst gut organisieren und besitzen eine positive Ausstrahlung
- ◆ Sie haben gerne Umgang mit Menschen und ein sicheres und gewinnendes Auftreten
- ◆ Sie haben idealerweise eine handwerkliche Ausbildung mit kaufmännischen Kenntnissen
- ◆ Sie reden nicht nur über Dinge, sondern setzen Sie auch um
- ◆ Sie möchten etwas bewegen und möchten mehr agieren als immer nur zu reagieren

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen! Bitte schicken Sie uns per Mail unter [info@krebs-consulting.com](mailto:info@krebs-consulting.com) Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im PDF-Format (max. 3 MB) unter Angabe der Projekt-Nr.: 20-17039, sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrer frühestmöglichen Verfügbarkeit. Sie haben noch Fragen? Wir sind gern für Sie da. Kontaktieren Sie uns unter **+49(0) 06431 212499 0** oder [www.krebs-consulting.com](http://www.krebs-consulting.com)