



AUS DER BRANCHE FÜR DIE BRANCHE

KREBS Consulting – der Name steht für über 10 Jahre Erfahrung in der Werkzeugbranche und herausragende Beratungsleistungen. Das Unternehmen vermittelt Mittelständigen- und Großunternehmen, aber auch Konzernen, Fach- und Führungskräfte bis hin zur Top Management Ebene im Vertrieb & Marketing, sowie beratend in strategischen und operativen Fragen zur Seite. Unsere Auftraggeber profitieren vom Know-how der Werkzeugbranche, sowie die individuelle Lösungsfindung. Die langjährige Branchenzugehörigkeit befähigt das Unternehmen erstklassige „Insiderberatung“ anzubieten, um somit unseren Klienten „Maßanzüge“ zu schneiden.

**DIE NR.1 DER UNTERNEHMENS- UND
PERSONALBERATUNG DER WERKZEUGBRANCHE**



Job. Business. Management.

KREBS Consulting

Category Manager (m/w)

Firmenprofil

Unser Mandant ist ein Familienunternehmen und Europas größter Einkaufs- und Marketingverbund im Produktionsverbindungshandel mit zahlreichen mittelständischen Handelsunternehmen aus den Bereichen Werkzeuge, Maschinen und Betriebseinrichtungen, Baubeschläge und Bauelemente, Sanitär und Heizung, Stahl und Befestigungstechnik, Schweiß-, Sicherheits- und Industrietechnik sowie Arbeitsschutzprodukten. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir einen Category Manager mit Erfahrung in der Handelslandschaft.

Aufgabengebiet

- ◆ Sie betreuen die Lieferanten und führen eigenständige Jahresgespräche und Vertragsverhandlungen
- ◆ Zielgruppenorientierte Sortimentsdefinition im Bereich Hand- und Elektrowerkzeuge, Befestigungstechnik und PSA
- ◆ In den Warenbereichen übernehmen Sie außerdem das Controlling, Umsatzplanung sowie die Katalogerstellung
- ◆ Ebenso Teil Ihrer Aufgabe ist die Angebots- und Auftragsbearbeitung im Lagergeschäft
- ◆ Sie bereiten Marketingmaßnahmen vor und führen Verkaufsaktionen durch
- ◆ Darüber hinaus bereiten Sie Tagungen der Vertriebsgruppen vor und übernehmen die Moderation dieser
- ◆ Sie wirken bei der Organisation von Kundenveranstaltungen aktiv mit

Anforderungsprofil

- ◆ Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung als Groß- und Außenhandelskaufmann oder BWL Studium
- ◆ Sie bringen mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position mit, idealerweise im Handelsumfeld
- ◆ Sie verfügen über Branchen- und Marktkenntnisse im Bereich Produktionsverbindungshandel
- ◆ Sie besitzen Warenkenntnisse in den Sortimenten Hand- und Elektrowerkzeuge, Befestigungstechnik und PSA
- ◆ Sie haben gute Kenntnisse im MS Office, insbesondere Excel und exzellente analytische Fähigkeiten
- ◆ Ein sicheres Auftreten, Überzeugungskraft, sowie gute Kommunikationsfähigkeiten runden Ihr Profil ab
- ◆ Darüber hinaus zeichnet sie ein hohes Maß an Selbstorganisation, Engagement und Teamfähigkeit aus

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen! Bitte schicken Sie uns per Mail unter info@krebs-consulting.com Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im PDF-Format (max. 3 MB) unter Angabe der Projekt-Nr.: 20-17035, sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrer frühestmöglichen Verfügbarkeit. Sie haben noch Fragen? Wir sind gern für Sie da. Kontaktieren Sie uns unter **+49(0) 06431 212499 0** oder www.krebs-consulting.com