



AUS DER BRANCHE FÜR DIE BRANCHE

KREBS Consulting – der Name steht für über 10 Jahre Erfahrung in der Werkzeugbranche und herausragende Beratungsleistungen. Das Unternehmen vermittelt Mittelständigen- und Großunternehmen, aber auch Konzernen, Fach- und Führungskräfte bis hin zur Top Management Ebene im Vertrieb & Marketing, sowie beratend in strategischen und operativen Fragen zur Seite. Unsere Auftraggeber profitieren vom Know-how der Werkzeugbranche, sowie die individuelle Lösungsfindung. Die langjährige Branchenzugehörigkeit befähigt das Unternehmen erstklassige „Insiderberatung“ anzubieten, um somit unseren Klienten „Maßanzüge“ zu schneiden.

**DIE NR.1 DER UNTERNEHMENS- UND
PERSONALBERATUNG DER WERKZEUGBRANCHE**



Job. Business. Management.

KREBS Consulting

Vertriebsleiter (m/w)

Firmenprofil

Unser Mandant ist Fachhändler aus NRW der sich im Laufe der letzten 20 Jahre als starker Partner im Bereich der Verbindungstechnik und Industriebedarf einen Namen erarbeitet hat. Durch die Zugehörigkeit eines Verbandes verfügt unser Mandat über eine breite Sortimentspalette mit hohem Qualitätsstandard und hervorragendem Preis-Leistungsverhältnis, sowie ein umfangreiches Service- und Dienstleistungspaket. Im Zuge der Nachfolgeregelung suchen wir einen überzeugungsstarken Branchenkenner als Vertriebsleiter ppa. mit Option auf Mitglied der Geschäftsführung.

Aufgabengebiet

- ◆ Gesamtverantwortung im Bereich Vertrieb für Umsatz- und Deckungsbeitrag mit Dienstsitz in NRW
- ◆ Weiterentwickeln des Teams sowie Durchführen von Leistungsbewertungen und Zielvereinbarungsgesprächen
- ◆ Unterstützung des Vertriebsteams bei Mitreisen sowie Führen von Jahresgesprächen auf Geschäftsführerebene
- ◆ Übernahme von Key Account Kunden
- ◆ Ergebnisorientierte Führung und Motivation der direkt unterstellten Mitarbeiter im Außendienst
- ◆ Strategische und operative Weiterentwicklung des Unternehmens im Verantwortungsbereich
- ◆ Berichtserstattung an den General Manager

Anforderungsprofil

- ◆ Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie Erfahrung in der Fachhandelslandschaft
- ◆ Führungserfahrung eines Vertriebsteams und Marktkenntnisse in der Werkzeugbranche
- ◆ Reisebereitschaft, Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsfähigkeit und Belastbarkeit
- ◆ Starke Führungspersönlichkeit mit Teamplayer-Qualitäten und einem hohen Maß an Kennzahlenorientierung
- ◆ Überzeugungskraft, Kommunikations- und Kontaktstärke, sowie Selbstständige, zielstrebige Arbeitsweise
- ◆ Unternehmerisches Denken, zielorientiertes Arbeiten, sowie hohe Leistungsbereitschaft
- ◆ Allgemeine MS Office Kenntnisse runden Ihr Profil ab

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen! Bitte schicken Sie uns per Mail unter info@krebs-consulting.com Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im PDF-Format (max. 3 MB) unter Angabe der Projekt-Nr.: 20-17018 , sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrer frühestmöglichen Verfügbarkeit. Sie haben noch Fragen? Wir sind gern für Sie da. Kontaktieren Sie uns unter **+49(0) 06431 212499 0** oder www.krebs-consulting.com